

AZIENDA ESTESA: web & social marketing

Dalla necessità alle conoscenze condivise

Sviluppo continuo, flessibilità, risultati.

Ecco cosa cercano oggi quelle Organizzazioni che desiderano concentrarsi sulla propria mission e sul proprio “Core Business”, scegliendo di delegare le attività di corollario.

Da questa forte volontà nasce l'idea di Azienda Estesa: divenire **punto di riferimento**, sia tattico che operativo, che contribuisca alla formazione in Azienda, al miglioramento organizzativo, all'adeguamento alle norme nazionali ed internazionali e all'efficientamento aziendale.

Azienda Estesa ha dunque lo scopo di mettere a disposizione le competenze acquisite, per offrire servizi e strumenti alle aziende clienti, sia in modalità Smart Work che Co-Sourcing.

I servizi di Azienda Estesa

Dalla condivisione del “know-how” proprio dei nostri team, prendono forma le soluzioni (servizi e strumenti) di Azienda Estesa:

- Attività operative di Smart work e Co-Sourcing;
- Recupero del progresso;
- Sicurezza e privacy dei dati personali, GDPR;
- Performance Management (Budget, Forecast, Consuntivi, Confronti, etc.);
- Sviluppo applicazioni software;
- Business discovery e analisi performance aziendali;
- Gestione documentale e conservazione sostitutiva;
- Logistica aziendale;
- Fatturazione elettronica;
- Soluzioni Cloud;
- Formazione;
- **Web & Social Marketing.**



Percorsi_formativi_2019

ONE OFF Services scpa
Via XXIV Maggio, n° 5
34170 - Gorizia (GO)
www.kibsstudio.com

Fiscal VAT Code & C. R. n°
01089770315
admin@kibsstudio.com

Sede operativa Veneto

Via XIII Martiri, n° 88
30027 - San Donà di Piave (VE)
kibsstudio@kibsstudio.com

Phone +39 0421.22.36.61
Fax +39 0421. 22.36.61
service@kibsstudio.com

Sede Operativa Emilia Romagna

Via A. Gnani, n° 54
48121 - Ravenna (RA)
www.socialstory.it

Phone +39 0544.50.21.70
contact@socialstory.it

Da Smart Work a Co-Sourcing: il valore aggiunto di azienda estesa

Siamo sempre più consapevoli che il concetto di lavoro è ormai cambiato rispetto agli standard dello scorso decennio. Un cambiamento naturale, imposto da un'evoluzione tecnologica potente ed inarrestabile.

Smartphone, conference call, Cloud etc. sono entrati a far parte della routine dei lavoratori, ormai non più ancorati a orari fissi, mansioni standardizzate e organizzazioni amministrative gerarchiche.

Se da un lato la Digital Trasformation ha snellito i processi aziendali mettendo in comunicazione l'uomo e le macchine, dall'altro ha contribuito a restituire autonomia e flessibilità ai "talenti" d'Impresa, a fronte di maggiori responsabilità.

Questo fenomeno prende il nome di **"Smart Work" o "lavoro agile"** e mira ad incentivare la **competitività delle aziende, consentendo però di bilanciare i tempi dedicati a lavoro e vita privata** (Worklife Balance).

Azienda Estesa ha posto le basi del suo operato proprio su tale modello di organizzazione del lavoro, ripensandolo ed evolvendolo, per essere facilmente applicabile ai propri servizi e fruibile da quelle Imprese che desiderano:

- Flessibilità strutturale;
- Implementare l'organico a costi contenuti, abbattendo il tempo necessario per la relativa formazione;
- Diminuire il livello di investimento economico in strumentazione;
- Aumentare la capacità di gestire eventuali picchi di lavoro;
- Consolidare la propria brand reputation.

Azienda Estesa sceglie oggi di mettere a disposizione dei propri clienti, team altamente qualificati, abbinando ai vantaggi dello Smart Work, l'approccio agile del Co-Sourcing, in un connubio orientato al risultato e mirato ad una gestione ottimale del lavoro:

Vantaggi forniti dallo Smart Work	Ulteriori vantaggi garantiti dal Co-Sourcing
Il Management basato su risultati. La modalità di esecuzione è a carico del singolo lavoratore.	La garanzia di risultati si basa su metodo S.M.A.R.T di organizzazione del lavoro, misurabile ed oggettivo.
È possibile, sviluppando una comunicazione multicanale, allineare i reparti aziendali e condividere informazioni.	La comunicazione multicanale è già sviluppata, preimpostata e personalizzabile in base alle esigenze.
La gestione del lavoro è flessibile, seppur nei limiti contrattuali, ma necessita di strumentazione adeguata.	La strumentazione a disposizione consente flessibilità gestione di eventuali urgenze e/o problematiche.
Le tempistiche per il raggiungimento degli obiettivi, è autonoma e può essere massimizzata.	Il Monitoraggio costante consente la gestione ottimale delle tempistiche, abbattendo il rischio di errori.
Criticità e picchi di lavoro possono essere controllati ma restano una responsabilità interna aziendale.	Un team di professionisti collabora per garantire la gestione di eventuali criticità e picchi di lavoro.
La gestione delle conoscenze è autonoma, ciò rende il collaboratore autonomo nella formazione.	Le competenze dei team a disposizione sono multidisciplinari ed applicabili in settori diversificati.

L'ENTERPRISE MARKETING IN 6 MOSSE

Analizzare le performance aziendali, pianificare strategie marketing vincenti, proteggere i dati aziendali per promuovere brand, servizi e prodotti della tua Impresa.

1- Strategic Marketing – pianificare le strategie

Pianificare la strategia è la prima azione di un'attività marketing efficace e produttiva.



Ogni mossa deve essere “brand oriented” al fine di aumentare costantemente l'awareness ed i feedback da parte dell'utenza web.

Conosci persone, conversa, scopri gusti ed abitudini, soddisfa bisogni e ottieni interessanti informazioni sulla tua azienda, sul tuo prodotto e/o sui tuoi servizi.

Attraverso i nostri servizi per la realizzazione di strategie marketing mirate ad aumentare il valore della comunità social, entra nel cuore delle persone, e ti cironderai di fan, trasformandoti nel leader del tuo settore.

Mettiamo la nostra conoscenza e competenza a disposizione delle Imprese per:

- **Analisi del mercato;**
- **Analisi dei competitors diretti ed indiretti;**
- **Stesura di piani strategici di comunicazione (con prospettiva web, social e direct);**
- **Realizzazione di piani editoriali (a timing concordato), in relazione al settore di appartenenza;**
- **Analisi dell'engagement ottenuto;**
- **Progettazione e predisposizione di mappe mentali per attivare servizi di assistenza virtuale.**

2- Content marketing – le parole a servizio del tuo Business



Al giorno d'oggi chi non comunica è perduto!

Al giorno d'oggi è impossibile non comunicare.

Ancor di più nel marketing, dove parole ed immagini assumono una importanza strategica.

Il copywriting è uno strumento potentissimo che ti consentirà di indirizzare correttamente i messaggi che desideri sponsorizzare.

In che contesto vuoi farti conoscere? A chi desideri parlare?

Ottimizza e colora la tua comunicazione per colpire il pubblico.

I nostri servizi di copywriting riguardano:

- **Creazione di testi per siti internet, blog, newsletter, landing page, digital newspapers, ...;**
- **Creazione di testi per social network adeguati a post, note, eventi, gruppi, advertising, ...;**
- **Creazione di testi aziendali commerciali, tecnici, modulistica, brochure, .ppt, interventi programmati;**
- **S.E.O. copywriting (ottimizzazione testi per i motori di ricerca);**
- **Testi strutturati per Chatbot (assistenti e tour virtuali) e E-book.**

3- Web tools – gli strumenti del marketing

Le competenze del marketing si uniscono ai più avanzati strumenti della rete, al fine di raggiungere agilmente potenziali Stakeholders e acquisire con più rapidità nuovi clienti.



Per muoversi nel Web e Social Marketing è necessario sfruttare le risorse disponibili.

A tal proposito progettiamo e realizziamo:

- **Siti internet multi lingua;**
- **Modelli per landing page, newsletter, infografiche, blogs, news, digital journal;**
- **E-book;**
- **E-commerce (B2B, B2C, ...);**
- **Chatbot.**

Misura i tuoi risultati!

Le azioni di marketing necessitano di una attenta analisi degli insight.

Per le analisi di marketing performance abbiamo progettato e realizzato un sofisticato software di Business Intelligence dotato di modelli di analisi specifici per il Social Media Marketing.

Potrai monitorare, misurare e analizzare i tuoi risultati, verificando le conversioni ottenute, gli argomenti di interesse maggiore, i target più sensibili e molto altro ancora.

Otterrai informazioni utili per simulare e pianificare nuove strategie future completando così il mix perfetto di servizi e strumenti per enfatizzare il tuo marketing.



4- Web Marketing – Ad ogni azione una conversione!

Sconvolgi il Web con i tuoi contenuti, crea mode, fai parlare di te, sii differente, fai la differenza!

Realizzando passo dopo passo gli obiettivi strategici prefissati potrai conquistare il web ed i social network aumentando la tua Brand Reputation e posizionarti nel mercato da vero leader.



I servizi di web marketing comprendono:

- **SEO (Search Engine Optimization) – posizionamento su Google;**
- **Lead generation;**
- **Social Media Marketing (LinkedIn, Facebook, Instagram, Twitter, ...);**
- **Automazione per la pubblicazione di contenuti;**
- **Supporto alla clientela mediante chatbot.**

5- Direct Marketing – il perfetto completamento del web!

Il direct marketing non è andato in pensione!

Se ben sviluppato il direct marketing è il perfetto completamento del web marketing.

Può dare ottimi frutti ma per fare ciò occorre affidarsi alla competenza e professionalità di team operativi anche coordinati da psicologi ed esperti in comunicazione.

I servizi di direct marketing comprendono:

- **Tele-marketing;**
- **E-mail marketing;**
- **Broadcast faxing;**
- **Couponsing;**
- **Direct advertising;**
- **Direct mail;**
- **Direct selling.**



Desideri arrivare direttamente al cliente finale?

I nostri team saranno lieti di erogare un servizio professionale ed accurato.

KIBS Studio è un marchio di ONE OFF Services scpa.

Percorsi_formatici_2019

ONE OFF Services scpa
Via XXIV Maggio, n° 5
34170 - Gorizia (GO)
www.kibsstudio.com

Fiscal VAT Code & C. R. n°
01089770315
admin@kibsstudio.com

Sede operativa Veneto
Via XIII Martiri, n° 88
30027 - San Donà di Piave (VE)
kibsstudio@kibsstudio.com

Phone +39 0421.22.36.61
Fax +39 0421. 22.36.61
service@kibsstudio.com

Sede Operativa Emilia Romagna
Via A. Gnani, n° 54
48121 - Ravenna (RA)
www.socialstory.it

Phone +39 0544.50.21.70
contact@socialstory.it